

Job Title: Regionaler Vertriebsberater Norddeutschland (m/w/d)

Wir in Yara sind Teil eines globalen Netzwerks und arbeiten gemeinsam daran, einige der wichtigsten Herausforderungen der Welt - Ressourcenknappheit, Ernährungsunsicherheit und Umweltveränderungen - gewinnbringend und verantwortungsvoll zu lösen.

Über die Einheit

Das deutsche Tochterunternehmen YARA GmbH & Co. KG mit Sitz in Dülmen ist für den Absatz von Mineraldüngern und Industriechemikalien im deutschsprachigen Raum sowie in den Niederlanden und Belgien verantwortlich.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Produktbereich Düngemittel suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein engagierter Mitarbeiter als Regionalen Vertriebsberater Norddeutschland (m/w/d).

Verantwortlichkeiten

- Aktiver Verkauf der YARA-Düngemittel sowie digitalen Tools im Verantwortungsgebiet Mecklenburg-Vorpommern, nördliches Brandenburg, Sachsen oder Sachsen-Anhalt
- Proaktive Gewinnung neuer landwirtschaftlicher Kunden und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Steigerung des regionalen Absatzes durch zielgerichtete Verkaufsstrategien und Nutzenargumentation
- Durchführung von regionalen Markt- und Potenzialanalysen zur Identifikation zusätzlicher Vertriebsmöglichkeiten
- Planung und Umsetzung eigenständiger Vertriebsaktivitäten in enger Abstimmung mit der Verkaufsleitung
- Organisation und Durchführung regionaler Veranstaltungen für Landwirte
- Aufbau sowie Pflege eines belastbaren regionalen Netzwerks in der landwirtschaftlichen Praxis
- Aktive Mitarbeit an regionalen und nationalen Yara-Projekten

Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder eines vergleichbaren Studiengangs; alternativ eine einschlägige landwirtschaftliche bzw. kaufmännische Ausbildung mit relevanter Berufserfahrung
- Vertriebserfahrung ist von Vorteil
- Sehr gutes regionales Netzwerk zu landwirtschaftlichen Betrieben, Handelspartnern und Beratern
- Unternehmerisches Denken, eigenständige Arbeitsweise und gutes Zeitmanagement
- Teamfähigkeit sowie Kommunikations- und Präsentationssicherheit
- Gute MS Office Kenntnisse (insbesondere Excel)
- Gute Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit, vorwiegend im Norden und Osten Deutschlands

Die Tätigkeit erfolgt aus dem Homeoffice, bevorzugt in Mecklenburg-Vorpommern, nördliches Brandenburg, Sachsen oder Sachsen-Anhalt.

Zusätzliche Information

- Eine wertschätzende Arbeitskultur in einem international erfolgreichen Konzern
- Attraktive Vergütung
- Umfangreiche Sozialleistungen
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitsgestaltung mit hoher Eigenverantwortung
- Sorgfältige Einarbeitung sowie regelmäßige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Moderne digitale Arbeitsmittel

Kontaktetails

Kristin Barbaros
HR Advisor

Wissen wächst durch Vielfalt

Yara engagiert sich für Vielfalt und Inklusion am Arbeitsplatz und ist stolz darauf, ein Arbeitgeber zu sein, der großen Wert auf Chancengleichheit legt. Wir glauben, dass die Schaffung eines diversen und integrativen Arbeitsumfelds nicht nur richtig ist, sondern auch unternehmerisch klug. Um dies zu erreichen, haben wir Vielfalt und Inklusion fest in unserer Firmenstrategie verankert und verschiedene Botschafternetzwerke geschaffen, in denen weltweit mehr als 400 Mitarbeiter freiwillig aktiv sind.

Im Rahmen unseres Einstellungsverfahrens können wir, sofern dies nach örtlichem Recht zulässig ist, Referenz- und Hintergrundprüfungen durchführen. Diese Überprüfungen werden nur durchgeführt, wenn sie für die Art der Stelle erforderlich sind. Die Bewerber werden von der Personalabteilung informiert, bevor eine Überprüfung des Hintergrunds eingeleitet wird.